

L'actu du CGA

Et si vous pouviez améliorer votre management et votre communication grâce à un être doté de dons extra-sensoriels... Il s'agit du cheval.



Nous vous proposons de vivre une expérience hors du commun, le **horse concept**, à travers un **séminaire court dans le Périgord** les lundi 2 et mardi 3 avril 2012.

[Lire la suite](#)

Activité

TPE, les résultats reprennent de la hauteur en 2010

Les résultats des TPE en 2010 ont repris de la vigueur par rapport à 2009, avec un chiffre d'affaires et un bénéfice en hausses respectives de 0,9% et 2,1%. Les TPE Françaises réalisent en moyenne un bénéfice de 34 000 €. Toutes ne sont cependant pas logées à la même enseigne. Retour sur une année d'activité avec l'étude économique "**Chiffres et commentaires 2010**".



[Lire la suite](#)

Dossier

Réseaux sociaux... les utiliser professionnellement

Les réseaux sociaux sont plébiscités par un large public et connaissent un réel engouement. Ce moyen de communication est aussi en train de se répandre dans le monde professionnel au point de devenir un média à part entière. Quel en est l'intérêt pour les entreprises ? Ce qu'il faut savoir avant de se lancer.



[Lire la suite](#)

Activité des TPE

Commerces et services Deux-Sévriens

Les tops et les flops

en septembre 2011



Les tops

Boucherie-charcuterie : +11,2%
Optique-lunetterie : +2,9%
Café : +2,7%

Les flops

Fleuriste : -14,6%
Prêt-à-porter : -6,3%
Alimentation G** : -4,1%

Conjoncture



Redoubler d'efforts...

Dans un climat d'affaires morose, où même les spécialistes semblent y perdre leur latin... quelques astuces pour augmenter son chiffre d'affaires, éviter les erreurs de gestion, améliorer son efficacité personnelle...

[Voir la vidéo](#)

Formation

Les formations en décembre 2011



■ Savoir repérer, évaluer et gérer le stress dans l'entreprise

Jeudis 1 et 8 décembre

[S'inscrire](#)

Patrimoine



Protéger son patrimoine en temps de crise

De crises économiques en crises financières, vos économies sont-elles à l'abri des turbulences. Rencontre avec un conseiller en gestion de patrimoine qui répondra à ces deux interrogations :

- vos économies sont-elles en danger ?
- comment faire pour les protéger ?

[Voir la vidéo](#)

Commercial



La vente pour les non-commerciaux

Votre savoir-faire premier n'est pas la vente, et peut-être même ne l'appréciez vous que peu. Malgré tout, l'acte de vente est indispensable au bon fonctionnement de votre entreprise. Avec cette vidéo, **première leçon d'un pro de la vente** pour vous aider à mieux appréhender l'acte de vente. **Comment préparer un entretien de vente et comment accueillir vos clients pour booster vos ventes?**

[Voir la vidéo](#)